

# Anglais de l'immobilier

1 jours (7H)  
Ajouté le 17/01/2025 - Modifié le 17/01/2025

**À partir de 420€ NET**

## Objectifs

- Acquérir les bases en vocabulaire et en grammaire afin de pouvoir échanger simplement avec des clients et/ou partenaires non francophones dans le but d'établir une relation de confiance

## Compétences visées

- Utiliser le vocabulaire approprié et les tournures grammaticales de base permettant d'avoir une conversation simple lors d'une relation commerciale avec des investisseurs étrangers

## Public

Les professionnels de l'immobilier

**Prérequis :** Niveau A2 (test réalisé en amont de la formation)

**Accessibilité :** Formation ouverte aux personnes en situation de handicap : un référent handicap étudiera les adaptations pouvant être mises en place pour vous permettre de suivre la formation.

**Délais d'accès :** L'accès à la formation est soumis au délai d'acceptation des financeurs et du temps de traitement de la demande : de 7 jours à 2 mois selon le mode financement.

## Programme

### S'exprimer avec aisance lors des contacts avec une clientèle étrangère

- Assurer un accueil physique et téléphonique, organiser un rendez-vous
- Utiliser les formules de politesse (accueil, salutations, remerciements)

### Commercialiser un bien immobilier

- Identifier les attentes de l'acheteur
- Présenter un bien : description d'un bien, état d'un bien (styles, matériaux, superficies...), description d'un environnement (commerces, transports, écoles...), description d'un terrain, les atouts d'un bien immobilier

# Anglais de l'immobilier

- Faire la visite d'un bien immobilier

## Expliquer les procédures et les démarches liés à l'achat ou la vente d'un bien immobilier

- Expliquer simplement les spécificités du marché immobilier français
- Détailler le processus de vente

## Dates & lieux

- 📅 18 juin 2025
- 📍 La Roche sur Yon
- € 420.00
- 📅 12 septembre 2025
- 📍 La Roche sur Yon
- € 420.00

## Les points forts

Cette formation permet l'obtention d'une Attestation de formation éligible au renouvellement de votre carte professionnelle. Une offre riche et diversifiée de plus de 400 formations sur des thématiques très ciblées. Une équipe à votre écoute pour vous accompagner dans la réalisation de vos projets formation !

Retrouvez tous nos indicateurs de satisfaction et de performance sur nos pages centres de formation.

## Modalités pédagogiques

Le formateur apporte non seulement des notions théoriques mais également un accompagnement des stagiaires vers l'acquisition des compétences et leur validation par la pratique. De ce fait, le déroulement des formations inclut des travaux : en sous-groupes, de préparation d'exposés, de mises en situation, des exercices d'application, des ateliers de travail.

**Équipe pédagogique** : Les formateurs CCI FORMATION sont sélectionnés en cohérence avec les méthodes pédagogiques que nous encourageons. Ils sont référencés sur la base de leur expertise dans leur domaine d'intervention et leur capacité à partager leur expérience au travers de solutions concrètes et opérationnelles.

**Méthodes** : Les CCI des Pays de la Loire vous accueillent en proximité dans leurs établissements de formation. Nos équipements, conçus pour répondre à l'ensemble des thématiques de formation proposées, offrent un cadre d'apprentissage agréable, performant et stimulant.

# Anglais de l'immobilier



## Validation/Certification

Attestation de formation éligible au renouvellement de votre carte professionnelle Un positionnement est réalisé en début de formation. A l'issue de la formation, les acquis de connaissances du participant seront évalués au regard des objectifs de la formation (QCM - quizz - mise en situation ...). Une attestation de fin de formation pourra être remise au stagiaire à l'issue de la formation.