

Répondre à un appel d'offre

2 jours (14h)

Ajouté le 15/06/2022 - Modifié le 21/03/2025

À partir de 880€ NET

Connaître les règles et les procédures des marchés publics

Objectifs

Avec notre formation répondre à un appel d'offre, vous atteindrez les objectifs suivants :

- Acquérir et connaître les règles et les procédures des marchés publics
- Savoir répondre aux marchés publics et privés
- Former pour remplir les documents administratifs des marchés publics
- Savoir répondre aux appels d'offres publics par voie dématérialisée
- Elaborer son propre formulaire européen DUME

Compétences visées

- Connaître la réglementation des marchés publics
- Optimiser ses réponses
- Utiliser les logiciels gratuits des plateformes

Public

La formation répondre à un appel d'offre s'adresse aux entreprises amenées à répondre aux marchés publics dans le cadre de la réponse dématérialisée mais aussi dans l'exécution du marché.

Prérequis : Aucun prérequis**Accessibilité :** Notre formation répondre à un appel d'offre est ouverte aux personnes en situation de handicap : un référent handicap étudiera les adaptations pouvant être mises en place pour vous permettre de suivre la formation. Pour plus d'informations : rendez vous sur notre page centre de formation.**Délais d'accès :** L'accès à la formation répondre à un appel d'offre est soumis au délai d'acceptation des financeurs et du temps de traitement de la demande : de 7 jours à 2 mois selon le mode financement.

Programme

Le fonctionnement des marchés publics**CEL, IDC, Le Mans,
Formation Continue**
02 43 21 58 12**Angers, Cholet, Saumur**
02 41 20 49 59**Campus CCI Mayenne,
CCI Mayenne**
02 43 91 49 70**Saint-Herblain, Saint-
Nazaire**
02 40 44 42 42**La Roche sur Yon**
02 51 45 32 89

Répondre à un appel d'offre

- Les seuils de publicité et de procédure Code des Marchés Publics 2016
- Mesurer l'impact des seuils sur votre réponse
- Les procédures : appels d'offres, marchés négociés et procédures adaptées et accord-cadre
- Identifier et connaître les sources pour une veille des marchés publics (les différents supports de publication)
- La différence en marchés privés

La réponse aux marchés publics

Décrypter l'annonce : Exercices

Comprendre le DCE

- Le règlement de consultation

Comprendre le cahier des charges

- CCAP, CCTP, CCAG, CCP... : analyser le contenu
- Demander des informations supplémentaires des besoins

Décrypter un Règlement de Consultation : Exercices

- Décrypter un RC
- Analyse des besoins de l'acheteur : les pièces du DCE et de l'Offre
- Optimisez vos chances : avant, pendant et après la consultation
- Evaluer ses atouts, ses difficultés, les risques et la charge de travail pour la réponse

Mettre en place les pièces de la candidature

- Formulaire DC et documents complémentaires (documents fiscaux : constituer sa base de données documentaire)

Remplir le ou les documents de la consultation DC1 - DC2 - DUME : exercices

- Choisir les références à fournir
- Les certifications et qualifications
- Les coffres forts électroniques

Les formes de candidature

- Les groupements d'entreprises DC1 - DC2
- La sous-traitance DC4

Préparer votre offre en respectant le formalisme

- Remplir l'acte d'engagement ATTR11 : exercice
- Le contenu du mémoire technique
- Les variantes

Le mémoire technique

- Comprendre les enjeux du contenu d'un mémoire technique de réponse
- Cerner les attentes du pouvoir adjudicateur pour rédiger sa réponse

Répondre à un appel d'offre

- Analyser les documents utiles pour la constitution de votre mémoire
-

Élaborer un mémoire technique

- Méthodologie du mémoire technique : mise en forme, les outils de réalisation, le rédactionnel
- Construire les différents chapitres constituant le mémoire au regard de votre métier : exemple de plan
- La mise en place de votre démarche environnementale

Le certificat électronique

Se procurer un certificat de signature électronique
Utiliser un CSE pour répondre aux appels d'offres
Quels documents à signer électroniquement

Connaître les points clés et les règles de réponse aux appels d'offres publics

- La réglementation concernant les seuils et procédures marchés publics en dématérialisé
- Les étapes d'une procédure de marché public
- La dématérialisation et ses avantages

Le certificat de signature électronique (CSE)

- Qu'est-ce qu'un certificat électronique et comment l'acquérir ?
- Les formes et les usages

Organiser sa dématérialisation

- Les différents documents à dématérialiser (format)
- Matériels et logiciels nécessaires (configuration de l'ordinateur)

La signature de l'offre

- Quels documents ?
- Qui signe ?
- Vérifier sa validité

Le dépôt de l'offre

- Comment s'organiser ?
- Le format des fichiers
- L'organisation interne

Le dépôt sur les plateformes de dématérialisation

- Les plateformes de dématérialisation
- Simuler plusieurs réponses électroniques à partir d'un appel d'offre TEST (entraînement sur PC)


Répondre à un appel d'offre

Le DUME

- L'utilisation de ce formulaire électronique
- Ses fonctionnalités
- Méthodologie (créer, importer et signer)
- Elaborer le DUME : compléter ensemble le e-dume


Conclusion


Dates & lieux

 10 et 11 mars 2025 - COMPLET


 Angers


€ 880.00

 19 et 20 Mai 2025 - COMPLET


 Nantes / St-Herblain

€ 880.00

 05 et 06 juin 2025

 Laval

€ 880.00

 05 et 06 juin 2025


 La Roche sur Yon


€ 880.00

 18 et 19 septembre 2025

 Angers

€ 880.00

 06 et 07 octobre 2025

 Nantes / St-Herblain

€ 880.00

Les points forts



Répondre à un appel d'offre

Une offre riche et diversifiée de plus de 400 formations sur des thématiques très ciblées. Une équipe à votre écoute pour vous accompagner dans la réalisation de vos projets formation !

Retrouvez tous nos indicateurs de satisfaction et de performance sur nos pages centres de formation.



Modalités pédagogiques

Le formateur apporte non seulement des notions théoriques mais également un accompagnement des stagiaires vers l'acquisition des compétences et leur validation par la pratique.

De ce fait, le déroulement de la formation répondre à un appel d'offre inclut des travaux : en sous-groupes, de préparation d'exposés, de mises en situation, des exercices d'application, des ateliers de travail.

Équipe pédagogique : Les formateurs CCI FORMATION sont sélectionnés en cohérence avec les méthodes pédagogiques que nous encourageons. Ils sont référencés sur la base de leur expertise dans leur domaine d'intervention et leur capacité à partager leur expérience au travers de solutions concrètes et opérationnelles.

Méthodes : Les CCI des Pays de la Loire vous accueillent en proximité dans leurs établissements de formation. Nos équipements, conçus pour répondre à l'ensemble des thématiques de formation proposées, offrent un cadre d'apprentissage agréable, performant et stimulant. Découvrez sur nos pages centre de formation, la présentation détaillée de nos infrastructures. Les CCI Pays de la Loire sont équipées de la plateforme m@formation, dont l'objectif est d'améliorer l'expérience apprenante de nos stagiaires et d'enrichir nos formations en présentiel.

- Un accès personnalisé aux documents administratifs et pédagogiques
- Une ergonomie simple et adaptée
- Des parcours conçus avec des modalités synchrones et asynchrones



Validation/Certification

Un positionnement est réalisé en début de formation répondre à un appel d'offre. A l'issue de la formation, les acquis de connaissances du participant seront évalués au regard des objectifs de la formation (QCM - quizz - mise en situation ...). Une attestation de fin de formation pourra être remise au stagiaire à l'issue de la formation.



CEL, IDC, Le Mans,
Formation Continue
02 43 21 58 12



Angers, Cholet, Saumur
02 41 20 49 59



Campus CCI Mayenne,
CCI Mayenne
02 43 91 49 70



Saint-Herblain, Saint-
Nazaire
02 40 44 42 42



La Roche sur Yon
02 51 45 32 89